



BootCenter Konstanz

Unternehmen, Portfolio und Partnerschaften



www.bootcenter.com



Marina des BootCenter Konstanz

Herzlich willkommen!

Kennen Sie diesen Moment, wenn Sie den Fuss aufs Boot setzen, es leicht schaukelt, Sie losfahren und Welle für Welle eine neue und malerische Perspektive aufs Land gewinnen?

Das einhergehende Lebensgefühl, die Sonne im Gesicht, den Fahrtwind auf der Haut... diese Augenblicke sind unsere Leidenschaft seit über neunzig Jahren Firmenbestehen.

Erfolg bedeutet daher für uns, wenn Sie auf dem Wasser solche Momente erleben – und zwar auf einem Motorboot, zu dem wir Sie individuell, kompetent und zielführend beraten haben.

Wasser, Entspannung, Freiheit... folgen Sie Ihrer Sehnsucht!

Besuchen Sie uns und profitieren Sie von unserer Expertise, der ausgezeichneten Beratung sowie unserem umfassenden Rundum-Service in allen Belangen des Wassersports.

Lernen Sie uns auf den nächsten Seiten kennen und lassen Sie sich selbst von unserem Versprechen überzeugen.

Sina Degen und Ihr Team vom BootCenter Konstanz



Sina Degen - Geschäftsführerin und
Inhaberin des BootCenter Konstanz



Wasser ist ihr Element

Eine Karriere als Unternehmensberaterin oder doch eigenständige Unternehmerin? An diesem Scheideweg setzte sich bei Sina Degen ihre Leidenschaft für Motorboote durch.

Wann fing Deine Leidenschaft für Motorboote an?

Schon als Kleinkind hat es angefangen. Meine Eltern fuhren damals ein Motorboot am See und ich war immer dabei. An jenen Tagen lernte ich das Schwimmen und das Wasser als mein Element kennen. Etliche schöne Sommerstunden haben wir auf dem Boot verbracht. Mit diesem Bezug zum Wasser – und zum Wassersport allgemein – bin ich gross geworden.

Hast Du Dich beruflich seit jeher in der Bootsbranche gesehen?

In der Tat nicht. Zunächst war ich als Unternehmensberaterin im Bereich Compliance international tätig. Dabei lernte ich u. a. den Charme von Familienunternehmen kennen. Im Jahr 2017 kam es dann zur Firmenübernahme des BootCenter Konstanz.

»Bei Familienunternehmen wird Verantwortung viel intensiver erlebt«

Inwiefern sind Familienfirmen charmant? Was macht sie aus?

In Familienunternehmen wird Verantwortung viel intensiver erlebt. Das hat mich sehr gereizt und hierher geführt, wo ich bin. Der vertrauensvolle Umgang zeichnet sie ebenso aus.

Mit welchen Herausforderungen wirst Du aktuell konfrontiert?

Die Zufriedenstellung aller Kunden ist mein höchstes Anliegen. Insbesondere die Beratung erfordert m. E. stets aktuelles und fundiertes Wissen. Egal ob es um das Portfolio, die Technik von Motorbooten, Fragen zum Design, zur Ausstattung oder die Einhaltung von Wunschterminen zur Einwasserung geht.

Was begeistert Dich nach wie vor an der Bootsbranche?

Die Freude am Motorboot, seine Prächtigkeit und Kraftentfaltung. Und natürlich die Kunden, sie kennenzulernen, zu beraten und zusammen die für sie beste Kaufentscheidung zu treffen. Das begeistert mich nach wie vor.



Digitale Visitenkarte QR-Code oben abschnappen oder in den Browser eingeben: bootcenter.com/sinadegen

Ihr Bootshändler am Bodensee

Ankern. Ablegen. Geniessen. Mit diesem Versprechen bietet das BootCenter Konstanz seit über 90 Jahren ein breites Spektrum an Motorbooten und einen Rundum-Service an.

Das BootCenter Konstanz blickt auf über 90 erfolgreiche Jahre zurück: bereits 1931 wurde das Traditionsunternehmen von Helmut Maier gegründet. Zu den Erfolgsfaktoren zählen das attraktive Portfolio an neuen Motorbooten und -yachten renommierter Marken wie Galeon, Bayliner, Comitti, Steeler, Bronson, Marian und Dock Steel sowie werkstattgeprüften, topgepflegten Gebrauchtböten.

Ein weiterer Vorteil ist seine Lage am Bodensee: die direkt angeschlossene Marina bietet die Möglichkeit, Motorboote im Rahmen einer Probefahrt unmittelbar auf dem Seerhein zu testen.

Umfangreicher Rundum-Service in allen Motorbootsbelangen

Von der Kauf- und Finanzierungsberatung über die Versicherungen, die Zollabwicklung und eine Marina mit Liegeplätzen, sowie

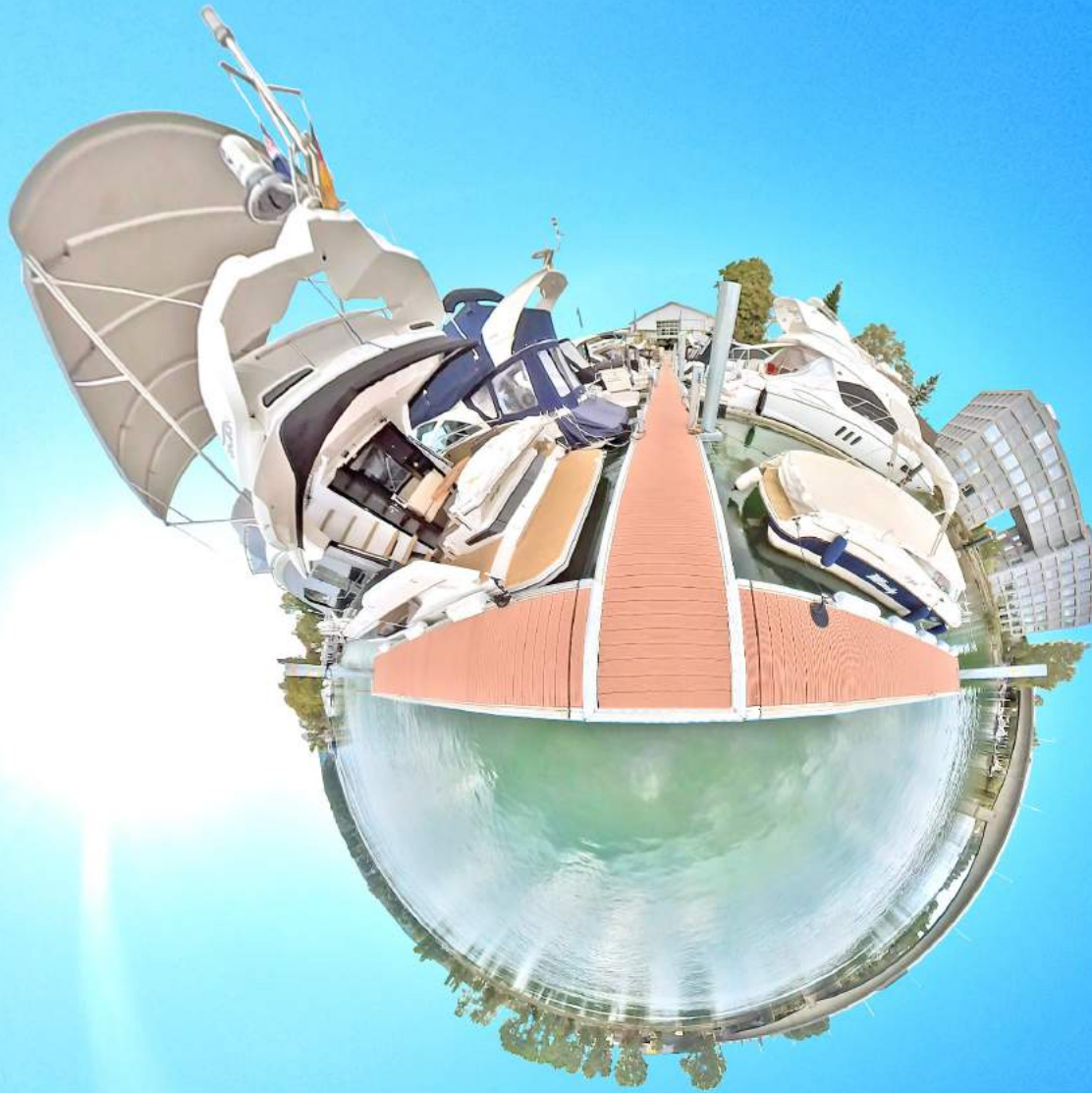
spezielle Um- oder Einbauten bis hin zur Einlagerung über die Wintermonate – alle Belange rund um das Motorboot werden vom BootCenter Konstanz umfangreich und professionell abgedeckt.

Eigene Hausmesse, nationale und internationale Events

Regelmässig nimmt das BootCenter Konstanz an internationalen Messen wie das Cannes Yachting Festival in Frankreich teil. In Deutschland stehen auf dem Programm u. a. die Boot in Düsseldorf sowie die Ultramarin Boat-Show in Kressbronn. Zweimal jährlich heisst das BootCenter zudem Wassersportbegeisterte herzlich willkommen: im April und September findet die eigene Hausmesse in Konstanz statt. Neu- und Gebrauchtböten werden dabei zur Besichtigung und Probefahrt ausgestellt.



Ausstellung in der Reichenaustr. 45: ganzjährig offen für Besichtigungen



Halle und Marina des BootCenter
Konstanz als „Little Planet“

Wassersport auf über 1.500 qm²

Mit neuen und gebrauchten, werkstattgeprüften Motorbooten begeistert die Hausmesse des BootCenter Konstanz ihre Besucher jedes Jahr im Frühling und Herbst aufs Neue.

Jährlich im April und September veranstaltet das BootCenter Konstanz seine Hausmesse. Besucher können dabei in der über 1.500 qm² grossen Ausstellungshalle in Konstanz zahlreiche Neuboote namhafter Marken wie Galeon, Bayliner, Comitti, Steeler, Bronson, Marian und Dock Steel sowie gepflegte und werkstattgeprüfte Gebrauchtboote dieser und anderer Marken besichtigen.

Ununterbrochen seit 17 Jahren

Die zweimal im Jahr stattfindende Hausmesse hat sich seit über 17 Jahren als eine zukunftsorientierte und qualitätsbewusste Bootsmesse voller Abwechslung etabliert. Neben der Vielfalt an Motorbooten kennzeichnet die Messe die In-Water-Boat-Show, die Beratung im entspannten Rahmen sowie die sonnige Terrasse direkt am Seerhein aus.

In-Water-Boat-Show

Die unmittelbare Nähe zum Seerhein ist ein Alleinstellungsmerkmal der Veranstaltung. Die ausgestellten Modelle in der Marina lassen sich dadurch während der Hausmesse Probefahren und auf Technik, Leistung und Wohlfühlfaktor testen. Besucher können sich somit in Ruhe einen ersten Eindruck ihres Lieblingsmodells verschaffen.

Ausstellungshalle – links geht es zum Hafen (Seerhein), rechts zum Verkaufsbüro und den Kundenparkplätzen



Virtuelle 360-Grad-Messe

Als digitale Ergänzung zur Hausmesse vor Ort bietet das Boot-Center Konstanz eine virtuelle 360-Grad-Tour durch seine Ausstellungshalle an. Der Rundgang ist frei zugänglich und besteht aus über 370 Einzelaufnahmen in 6K-Bildqualität mit jeweils bis zu 19 Millionen Pixeln – eine Pionierleistung am Bodensee.

Grosse Bewegungsfreiheit für den virtuellen Besucher

Charakteristisch für die Tour ist die grenzenlose Freiheit für den virtuellen Besucher. Beim Einstieg in jedes der Motorboote werden Zugangspunkte sowohl zu sämtlichen Bereichen des Bootes selbst als auch zu

den weiteren Ausstellungsstücken angezeigt. Somit kann der Besucher seine Tourstationen selbst definieren, von einem zum nächsten Motorboot schnell umsteigen oder durch einen Klick auf „Zurück zum Start“ die Führung erneut von vorn beginnen. Und zwar jederzeit und von allen Stationen entlang der Ausstellungshalle und Marina.

Virtuelle Tour auch für Smartphones und Tablets verfügbar

Bei der Erstellung der Tour wurde grosser Wert auf Benutzerfreundlichkeit und Responsive Design gelegt. Dadurch kann man mit dem Handy oder dem Tablet auf Entdeckungstour einzelner Motorboote gehen, ohne

Qualitätsverluste oder überladene Darstellungen zu erleben, da sich alle Elemente anpassen. Auch bei kleineren Bildschirmen bleibt die Tour somit unterhaltsam und einfach zu bedienen.



Virtuelle Hausmesse QR-Code oben abschnappen oder in den Browser eingeben: bootcenter.com/360grad



Starke Partnerschaften weltweit

Das BootCenter Konstanz führt jahrelange Partnerschaften mit hochwertigen und renommierten Marken wie Galeon, Bayliner, Comitti, Steeler, Bronson, Marian und Dock Steel.



GALEON

Starke Leistung und viel Detailliebe aus Polen.

QR-Code abschnappen oder in den Browser eingeben:
bootcenter.com/galeon



BAYLINER

Sportliches Design und Freiheit aus den USA.

QR-Code abschnappen oder in den Browser eingeben:
bootcenter.com/bayliner



Comitti

Eleganz und moderne Linienführung aus Italien.

QR-Code abschnappen oder in den Browser eingeben:
bootcenter.com/comitti



Steeler 57



Bronson 29



Marian M800



Dock Steel 580



Steeler

Unikate und Imposanz
aus den Niederlanden.

QR-Code abschnnen oder
in den Browser eingeben:
bootcenter.com/steeler



Bronson

Innovation und Qualität
aus den Niederlanden.

QR-Code abschnnen oder
in den Browser eingeben:
bootcenter.com/bronson



MARIAN

E-Mobilität und Nachhaltig-
keit aus Österreich.

QR-Code abschnnen oder
in den Browser eingeben:
bootcenter.com/marian



**DOCK
STEEL**

Robustheit und Flexibilität
aus den Niederlanden.

QR-Code abschnnen oder
in den Browser eingeben:
bootcenter.com/docksteel



Ralf Mohr ist seit 2001 als Berater
im BootCenter Konstanz tätig

Erfahrung und Leidenschaft

Ralf Mohr trägt mit viel Erfahrung seit über 34 Jahren zu fundierten Kaufentscheidungen bei. Seine These: der lokale Erwerb eines Motorbootes bringt nachhaltige Vorteile.

Wann begann Dein Interesse für den Wassersport?

Bereits als Jugendlicher habe ich viel Wassersport betrieben. Der Bezug zum Wasser ist somit früh und sehr prägend entstanden.

Was führte Dich nach Konstanz und zum BootCenter Konstanz?

Als Berater in der Bootsbranche bin ich bereits seit 1989 aktiv. Beim BootCenter Konstanz bin ich seit dem Jahr 2001 tätig. Die beeindruckende Berg- und Seekulisse dieser Region sowie der Charme des „schwäbischen Meeres“ haben mich angezogen.

Was macht Dir als Berater besonders viel Spass?

Abgesehen davon, dass ich einen frühen Bezug zum Wassersport entwickelt habe, faszinieren mich Motorboote. Im Rahmen meiner Tätigkeit als Verkäufer macht es

mir besonderen Spass, wenn das Beratungsergebnis sichtbar wird: zum Beispiel die Freude, die mit fundierten Kaufentscheidungen einhergehen. Das spornt mich immer wieder aufs Neue an.

Welche Argumente sprechen für das BootCenter Konstanz?

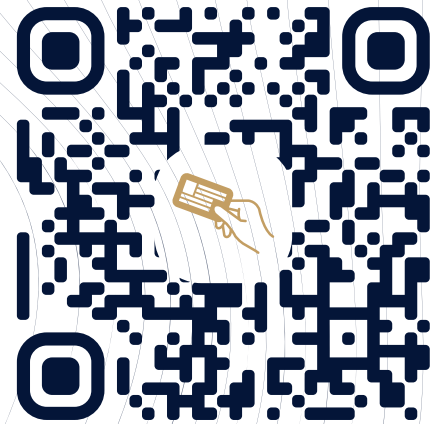
Der richtige Mix: unser über 90-jähriges Bestehen, unsere Seriösität, unser ausgezeichneter Service und guter Ruf als Bootshändler sowie unser breites Angebot herausragender Neu- und Gebrauchtboote namhafter Werften sprechen für uns.

Welchen Tipp würdest Du Bootsinteressenten geben?

Sich einen Händler vor Ort auszusuchen, der ihn professionell berät. Ein lokaler Partner bringt unter anderem den Vorteil mit, dass er sich um seine Anliegen

schnell kümmern kann wie zum Beispiel die Gewährleistung, die Wartung oder die Lagerung.

»Es macht mir besonderen Spass, wenn das Beratungsergebnis sichtbar wird: z. B. die Freude nach fundierten Kaufentscheidungen«



Digitale Visitenkarte QR-Code oben abschnappen oder in den Browser eingeben: bootcenter.com/ralfmohr

Der Alleskönner von nebenan

Die Polywerft Konstanz GmbH ist der langjährige Servicepartner des BootCenter Konstanz. Bei ihr wird der Wert von Motorbooten erhalten oder sogar gesteigert.



Jürgen Degen: Geschäftsführer und Inhaber der Polywerft Konstanz

Die Polywerft Konstanz ist seit Jahren der Servicepartner des BootCenter Konstanz schlechthin: in ihrer Werkstatt und Werft werden Motorboote repariert, gewartet und gelagert, Ein- und Umbauten vorgenommen sowie individuelle Wünsche von Bootseignern umgesetzt. Somit kümmert sich die Polywerft um alle Belange, um den Wert von Booten zu erhalten und zu steigern.

Hierzu gehören unter anderem:

- Motorenwartung
- Abgasnachuntersuchung
- Wiederaufbereitung
- Polster- und Sattlerarbeiten
- Edelstahlarbeiten
- Unterwasseranstriche
- Reinigen und polieren
- Ein- und Auswinterung
- Bodenseezulassung

Diese enge unternehmerische Zusammenarbeit ergibt sich aus zwei Gründen: zum einen sind das BootCenter Konstanz und die Polywerft Konstanz etwa fünfzig Meter räumlich voneinander entfernt. Somit können technische Anforderungen schnell und unkompliziert an die Polywerft herangetragen werden, welche diese dann realisiert.

Zum anderen besteht mit dem Vater-Tochter-Gespann von Jürgen und Sina Degen eine starke Bindung zwischen der Geschäftsführung beider Firmen, welche die Zusammenarbeit erleichtert. Somit wurden das BootCenter Konstanz und die Polywerft Konstanz – seit der Übernahme des BootCenter Konstanz durch Sina Degen im Jahr 2017 – zu einem familiengeführten Unternehmen.



Eine starke Bindung: das BootCenter
Konstanz und die Polywerft Konstanz

Alle Belange aus einer Hand

Das BootCenter Konstanz ist viel mehr als ein Bootshändler: es verkörpert einen Dienstleister, der sämtliche Belange rund um den Lebenszyklus von Motorbooten beherrscht.

Eigene Marina

Direkt am Seerhein in Konstanz, zwischen Ober- und Untersee, verfügt das BootCenter Konstanz über siebzig exklusive Liegeplätze in der eigenen Marina, die zum Ankern und Ablegen einladen.

Brokerage

Möchte ein Eigner sein Motorboot verkaufen, kümmert sich das BootCenter Konstanz darum, einen passenden Käufer zu finden. Besichtigungstermine und sämtliche technische sowie bürokratische Vorgänge werden vom Bootshändler durchgeführt. Bei der Vermittlungsarbeit wird auf ein nationales und – falls gewünscht – auf ein internationales Netzwerk zurückgegriffen.

Versicherungen

Hierzu zählen unter anderem die Transport- und Haftpflichtver-

sicherung, die Fahrversicherung (Voll- bzw. Teilkasko) sowie die Stellplatzversicherung. Zur Abwicklung von Anträgen steht uns ein auf Wassersport spezialisierter Versicherungsträger zur Seite.

Bootsfinanzierung

Das BootCenter Konstanz pflegt eine vertrauensvolle, jahrelange Beziehung zu zwei soliden Privatbanken, die als Finanzierungspartner ausgezeichnete Konditionen zur Finanzierung des eigenen Motorboots anbieten: die akf bank und die Yacht-Finanz. Interessenten aus der Schweiz stehen ebenso starke Schweizer Partner zur Verfügung.

Massgeschneiderte Boote

Der Erwerb eines ganz speziellen Motorbootes, das nach individuellen Vorstellungen zu einem Unikat werden soll – bspw. durch

Sonderwünsche in der Innenausstattung, Motorisierung oder Funktionalität – ist beim BootCenter Konstanz stets möglich. Die Polywerft Konstanz steht dabei als erfahrener und technisch versierter Partner zur Seite.

Internationale Überführung

Wer sein Motorboot international überführen möchte, um es auf anderen Gewässern als auf dem Bodensee zu nutzen, ist beim BootCenter Konstanz exzellent aufgehoben: der Transport und die Zollaufwände werden für Kunden komplett abgewickelt.

Schweizkonforme Motorbootabnahme und -anmeldung

Für Schweizer Kunden werden die Motorboote vom BootCenter Konstanz nach geltenden Schweizer Vorgaben und Richtlinien startklar gemacht und überführt.



Unikat: eine auf Kundenwunsch
individuell gebaute Steeler NG 57 S

Verlässliche Kraft auf dem See

Mit einem umfassenden Angebot an Aussenbordmotoren unterschiedlicher Pferdestärken sorgt das BootCenter Konstanz für verlässliche Antriebstechnik auf dem Bodensee.



CXO300 von COX Powertrain

Der CXO300 ist ein kraftstoffsparender, umweltfreundlicher Diesel-Aussenbordmotor, der auf maximale Geschwindigkeit ausgelegt ist und auf nachhaltige Innovation setzt. Unter der glänzenden Haube des britischen Aggregats steckt ein Viertakt Diesel V8 Motor mit einer Leistung von 224 kW (300 PS) samt Bodenseezulassung.

Die Kohlefaserverkleidung ist ein leichtes und äusserst widerstandsfähiges Material, das ein optimales Verhältnis zwischen Festigkeit und Gewicht bietet und sich durch eine lange Lebensdauer und hochwertige Ästhetik auszeichnet.

Das elektronische Steuersystem NMEA 2000 gewährleistet die Kompatibilität mit Industriestandards und erleichtert die Installation. Das Optimus-Lenksystem erhöht die Kontrolle, den Komfort und die Manövrierfähigkeit Ihres Bootes. Lock-to-Lock-Drehungen und die Radkraft können zudem so programmiert werden, dass sie sich mit der Motordrehzahl ändern.

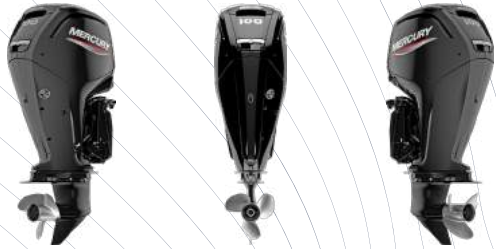
Mehr unter: bootcenter.com/CXO300



MERCURY F40 EFI ELPT

Der Mercury F40 EFI ELPT zeichnet sich durch sein verlässliches Starten, ergonomisches Fahrverhalten, seine Leichtigkeit, seinen Viertaktmotor und geringen Kraftstoffverbrauch aus. Stärke und Fahrkomfort vereint.

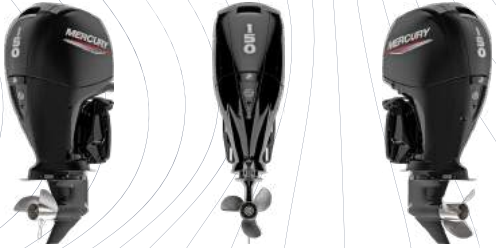
Mehr unter: bootcenter.com/F40



MERCURY F100 EFI ELPT

Der Mercury F100 EFI ELPT arbeitet leistungsstark und effizient. Der Vierzylinder mit oberliegender Nockenwelle sorgt für Langlebigkeit und Performance. Eine elektronische Multi-Port Einspritzung (EFI) rundet ihn ab.

Mehr unter: bootcenter.com/F100



MERCURY F150 EFI

Der F150 EFI Aussenborder von Mercury eignet sich für Neuboote und Repowering. Dank dem 3,0 Liter Hubraum werden mehr Drehmoment und Pferdestärken erreicht. Mittels eines Umbaus auch als bodenseekonform erhältlich.

Mehr unter: bootcenter.com/F150



Weitere MERCURY-Modelle erhältlich!

Neben den vorgestellten Modellen erhalten Sie auch eine breite Auswahl an Mercury Aussenbordern unterschiedlicher Leistung und für jede Bootsanforderung – von 2,5 bis 600 PS stanno wir Ihr Boot für jedes Gewässer aus.

Mehr unter: bootcenter.com/mercury

Tipps für künftige Bootseigner

Worauf ist bei der Besichtigung eines Motorbootes zu achten? Welche Fragen stellen? Was berücksichtigen? Hier werden die wichtigsten Punkte für Sie zusammengestellt.



#1 Zweck

Wofür soll das Motorboot eingesetzt werden? Oft muss es unterschiedliche Anforderungen erfüllen, wie eine starke Motorisierung, wenn man Wasserski oder Tube fahren möchte. Insofern bietet sich ein Bowrider als Boot zum Baden und für Tagesausflüge an, während sich Cuddys oder Yachten für das Übernachten an Bord am besten geeignet sind.



#2 Budget

Welche Kosten fallen an? Neben dem eigentlichen Kaufpreis gibt es weitere Ausgaben, wie zum Beispiel den Kraftstoff (je nach Grösse und Typ des Motors), die Versicherung (je nach Bootstyp, Alter und Wert) sowie den Liegeplatz bzw. die Lagerung. Empfehlenswert ist ein finanzielles Polster für ggf. anfallende Wartungs- und Reparaturkosten.



#3 Zustand

Neu oder gebraucht? Bei Neubooten ist die Garantie bzw. Gewährleistung der wesentliche Vorteil. Zudem lassen sich individuelle Wünsche (Polsterung, Farben, Ausstattung, Motorisierung u. a.) von Beginn an realisieren. Vorteilhaft bei einem Gebrauchtboot ist der niedrigere Preis und die oft vorhandene Zusatzausstattung durch frühere Eigner.



#4 Bootslänge

Die Bootslänge bestimmt u. a. die Anforderungen an den Liegeplatz und die Lagerung. Stellen Sie sicher, dass ein Platz für ein Boot der gewünschten Grösse verfügbar ist. Bei der Wahl der Bootslänge spielen zudem Faktoren wie das Budget, die Betriebskosten, die Manövrierbarkeit und der Komfort (Raum und Ausstattung) eine wichtige Rolle.



#5 Kraftstoffverbrauch

Auf ein Gleichgewicht zwischen Kraftstoffverbrauch und Leistung ist bei der Motorisierung zu achten. Denn fährt das Boot untermotorisiert, kommt das Eigengewicht nicht „ins Gleiten“ und der Fahrspass zu kurz. Möchte man mit einem PS-starken Motor fahren, ist die Effizienz des Motors entscheidend, um unnötigen Kraftstoffverbrauch zu vermeiden.



#6 Lagerung

Eine adäquate Unterbringung schützt das Boot vor Witterungseinflüssen und UV-Schäden, was die Langlebigkeit erhöht und eventuelle Reparatur sowie Wartungskosten verringert. Ausserdem sind die Chancen auf Diebstahl in einer Halle geringer. Daher sollte vor dem Kauf geprüft werden, ob geeignete Lagermöglichkeiten vorhanden sind.

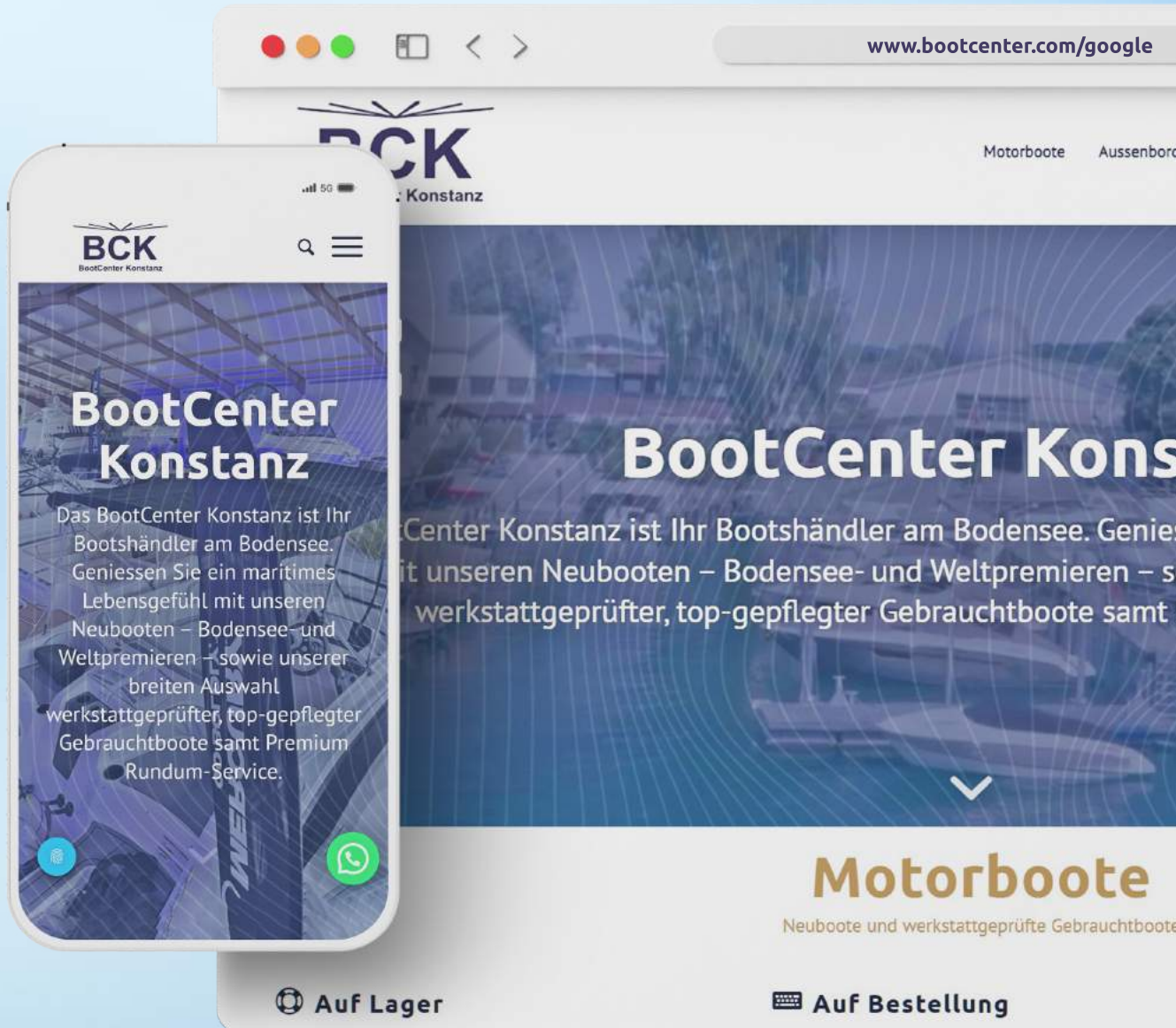


#7 Wiederverkaufswert

Ein Modell mit hohem Wiederverkaufswert zeigt oft Beliebtheit in der Bootsgemeinschaft. Sollte man sich später für ein anderes Motorboot entscheiden oder aus dem Bootssport aussteigen, kann ein höherer Wiederverkaufswert den finanziellen Aufwand minimieren und den Verkauf beschleunigen. Es lohnt sich daher, vorausschauend zu planen.

Wie war Ihre Erfahrung beim Boot

Bewerten Sie un



BootCenter Konstanz?

s!



bootcenter.com/google in Ihren Browser eingeben

Alternativ: auf die **5 Sterne** auf unserer Homepage klicken

Oder auch: **QR-Code** abscannen und Bewertung abgeben



★ Specials



BootCenter Konstanz

Reichenastr. 53, 78467 Konstanz • +49 (0)7531 89 33 0 • info@bootcenter.com • www.bootcenter.com